

ارائه الگوی روابط علی سرمایه و هنجارهای اجتماعی، خودکارآمدی کارآفرینانه و تمایلات کارآفرینانه دانشگاهی نقش واسطه‌ای نگرش کارآفرینانه و کنترل رفتار ادراک شده

The Relations of Causal Model Social Capitals and Social Norms, Entrepreneurial Self-efficacy and Academic Entrepreneurial Intention: the Mediating Role Attitude toward Entrepreneurship and Perceived Behavioral Control

تاریخ پذیرش مقاله: ۹۴/۰۸/۰۹

Mohammad Hassan Seif
Reza Fathi

Abstract: The present research aimed at investigating the factors affected on the academic entrepreneurial intention among students of Payam-e-Noor in Shiraz city. This paper is a descriptive-correlational based on applied goal and the method of data collection and analysis. Population present research included all Shiraz Payam-e -Noor University students that the sample size is determined using a sample of 183 students and a stratified random sampling obtained by Cochran Formula. Data collection for the study is a combination of close questionnaire and measure for all variables on the basis of Likert five-option scale was applied to measure all parts of model. In addition to the inferential statistics for the analysis method, path analysis was used to evaluate hypotheses. The results indicated that the highest correlation with academic entrepreneurial intention is the attitude to academic entrepreneurship and social capitals, social norms, entrepreneurial self-efficacy, taking have significant direct effects additional indirect effects on entrepreneurial intention through perceived behavioral control and attitude toward entrepreneurship variable. Furthermore, all of these variables in this study, 32% of the variation in academic entrepreneurial intention are explained.

Keywords: Academic entrepreneurial intention, Social norms, Social capitals, Entrepreneurial self-efficacy.

تاریخ دریافت مقاله: ۹۴/۰۲/۱۶

محمد حسن صیف*

رضا فتحی**

چکیده: هدف کلی این پژوهش، بررسی عوامل مؤثر بر تمایلات کارآفرینانه دانشگاهی بین دانشجویان دانشگاه پیام نور شیراز است. این پژوهش از نظر هدف کاربردی و از نظر نحوه گردآوری از نوع توصیفی- همبستگی بوده است. جامعه آماری پژوهش دانشجویان دانشگاه پیام نور شیراز است. حجم نمونه با استفاده از فرمول کوکران ۱۸۳ دانشجو تعیین و با روش تصادفی طبقه‌ای نمونه گیری شده است. گردآوری اطلاعات به روش میدانی و ترکیبی از پرسشنامه بسته صورت می‌گیرد که این پرسشنامه‌ها اقتباس از پرسشنامه‌های نگرش کارآفرینانه مایبا، پرسشنامه هنجار اجتماعی و سرمایه اجتماعی ارج، خودکارآمدی کارآفرینانه شوک و برایانو، کنترل رفتار ادراک شده شوک و برایانو و پرسشنامه تمایلات کارآفرینانه لینان و چن صورت گرفته است. تابع مطالعه نشان داد که بیشترین همبستگی با قصد کارآفرینانه دانشگاهی مربوط به متغیر نگرش به کارآفرینی دانشگاهی است و متغیرهای سرمایه‌های اجتماعی، هنجارهای اجتماعی و خودکارآمدی کارآفرینانه علاوه بر اشر مستقیم به طور غیرمستقیم از طریق متغیرهای واسطه‌ای کنترل رفتار ادراک شده و نگرش به کارآفرینی بر متغیر قصد کارآفرینانه دانشگاهی اثر معنادار دارند. به علاوه، تمامی این متغیرها در این پژوهش ۳۲ درصد از کل تغییرات موجود در متغیر قصد کارآفرینانه دانشگاهی را تبیین کرده‌اند.

واژگان کلیدی: تمایلات کارآفرینانه دانشگاهی، هنجار اجتماعی، سرمایه اجتماعی، خود کارآمدی کارآفرینانه.

* استادیار گروه علوم تربیتی دانشگاه پیام نور (نویسنده مسئول)

** دکتری برنامه‌ریزی آموزش از راه دور، وزارت علوم، تحقیقات و فناوری

مقدمه

نگاهی به تغییرات سریع جوامع، روند روبرشد و توسعه جهانی و ضرورت هماهنگی با این رشد ارزش کارآفرینی را بیش از پیش افزایش داده است (نابی و این: ۲۰۱۱). امروزه در بیشتر کشورها توجه خاصی به کارآفرینی و کارآفرینان می‌شود. تقویت کارآفرینی و ایجاد بستر مناسب برای توسعه آن از ابزارهای پیشرفت اقتصادی کشورها بهویژه کشورهای در حال توسعه به شمار می‌آید؛ زیرا فعالیت‌های کارآفرینانه با اثربخشی بالا به توسعه اقتصادی (از جمله ایجاد اشتغال، نوآوری در فعالیت‌ها و رقابت‌پذیری و...) منجر می‌شود (ورهیول، ۲۰۰۴). از سوی دیگر، تجارت کشورهای مختلف دنیا اعم از توسعه یافته و در حال توسعه، نشان‌دهنده آن است که بهترین گزینه برای آماده کردن فرآگیران نظام آموزشی برای اشتغال در بازار کار، ایجاد بستر مناسب برای خوداشتغالی و کارآفرینی دانشگاهی از سوی دانشگاه‌ها و مؤسسات آموزش عالی است (زانگ و لی: ۲۰۱۵). از طرفی، کارآفرینی مقوله بسیار مهمی است که بسیاری از کشورهای توسعه‌یافته و در حال توسعه به آن توجه جدی دارند. در این کشورها، کارآفرینی به ابزاری نیرومند برای ایجاد فرصت‌های مناسب تبدیل شده است که بهره‌گیری از آنها می‌تواند موجب رفع مشکلاتی مانند بحران اشتغال، کمبود نیروی انسانی خلاق و پویا، کاهش چشمگیر بهره‌وری، کاهش کیفیت محصولات و خدمات، رکود اقتصاد و رقابت شود. از این‌رو، کشورها پرورش و آموزش کارآفرینان را در اولویت برنامه‌های توسعه اقتصادی- اجتماعی خویش قرار داده‌اند (مردانشاهی و همکاران، ۱۳۹۳). همچنین کارآفرینی، فرآیندی است که در شبکه‌ای از روابط اجتماعی واقع شده و این روابط می‌توانند رابطه کارآفرین را با منابع و فرصت‌ها، محدود یا تسهیل کنند. در جامعه ایران امروز، موانع کارآفرینان صرف‌نظر از عوامل سیاسی، اقتصادی، حقوقی و مدیریتی، دلایل اجتماعی- فرهنگی از جمله نادیده گرفتن روابط و پیوندهای اجتماعی نیز دارد (ربیعی و صادق‌زاده، ۱۳۹۰). به اعتقاد گریسو و دارزین (۱۹۹۷) کارآفرینان افرادی هستند که ترکیبات جدیدی را در تولید محصولات معرفی می‌کنند. بنابراین، کارآفرینی، نیروی ناپایداری است که فرایند تخریب خلاقانه که لازمه توسعه اقتصادی است را آغاز می‌کند. به عبارت دیگر، کارآفرین، فردی دارای ایده و فکر جدید است که با شناسایی فرصت‌های جدید، با ایجاد کسب و کار، محصول یا خدمت جدیدی را به بازار عرضه می‌کند (بندپی، ۱۳۹۱). به عقیده کلارک (۲۰۰۱)، دانشگاه‌های کارآفرین سازمان‌های مترقی و

مدرنی هستند که به منظور تطبیق با شرایط پیچیده، محیط خود را بازنگری و بازتعریف می‌کنند تا به عدم تعادل بین خواسته‌های در حال رشد و ظرفیت پاسخگویی به آنها برسخورند. همچنین ژانگ (۲۰۰۷) مقوله کارآفرینی دانشگاهی را حوزهٔ وسیعی معرفی می‌کند که سطوح مختلفی اعم از محیط، ساختار و چگونگی بهره‌گیری از فناوری را شامل می‌شود (یداللهی فارسی و همکاران، ۱۳۹۰). کارآفرینی دانشگاهی عامل ایجاد پیوند بین نظام علمی و نظام اقتصادی و سازوکار بسیج دانش برای تحقق توسعه و اقتصاد دانشبنیان است (روپکا، ۲۰۰۶).

باتوجه به موارد فوق، این پژوهش با استفاده از مبانی نظری موجود و پژوهش‌های صورت‌گرفته به بررسی عوامل تأثیرگذار بر تمایلات کارآفرینانه دانشجویان دانشگاه پیام نور در قالب یک مدل علی می‌پردازد و با توجه به اهمیت و ضرورت امر کارآفرینی در محیط دانشگاه، ضرورت انجام این پژوهش بیش از پیش مشخص است تا به‌واسطه آن مشخص شود تمایلات کارآفرینانه دانشجویان دانشگاه پیام نور شیراز تا چه حد در تغییر نگرش دانشجویان در زمینهٔ خوداستغالی و خودپندارنده شغلی مؤثر است.

پیشینهٔ پژوهش

اهمیت تجاری‌سازی و کارآفرینی دانشگاهی در توسعه نظام دانشگاهی سبب شده است تا شاخص‌ها و نشانگرهای مرتبط به شکل درآمد از محل فعالیت‌های علمی کارکنان یا از محل مشارکت در پژوهش‌های صنعتی، نسبت درآمد حاصل از قراردادها و مشاوره‌ها به کل درآمد دانشگاه، نسبت تعداد دانشجویان شرکت‌کننده در پژوهش‌های کارآفرینی و ارتباط با صنعت به کل دانشجویان، تعداد مرکز رشد و شرکت‌های استقاقی در نظام‌های رتبه‌بندی دانشگاهی گنجانده شود (نورمحمدی و صفری، ۱۳۹۲). امروزه دانشجویان فارغ‌التحصیل از مراکز آموزش عالی وارد محیطی می‌شوند که به سرعت در حال تغییر است. این تغییرات در محیط، فناوری و عوامل مرتبط با فرصت‌های شغلی را تغییر می‌دهند و مشاغل جدیدی را ایجاد می‌کنند (کولینز و همکاران، ۲۰۰۴). بنابراین، مجموعه برنامه‌هایی برای تشویق دانشجویان به کارآفرین شدن و شناخت عوامل و فرایندهای تصمیم‌سازی ضروری است (انگل و همکاران، ۲۰۱۰). به نظر کلارک (۲۰۰۴) آموزش دانشگاه‌ها باید براساس ایجاد تجربه‌های علمی و تربیت نیروهایی با ویژگی‌های کارآفرینی باشد و این برنامه‌های آموزشی در ایجاد ایده‌های نوین و برنامه‌ریزی برای عملی کردن این ایده‌ها کمک می‌کنند. در بیشتر طرح‌های دروس دانشگاهی، آموزش کارآفرینی مورد

نظر است و اغلب هدف اولیه از این آموزش‌ها افزایش آگاهی دانشجویان و توسعه مهارت‌های کارآفرینی در آنهاست که همانا به تربیت افراد متکی به نفس و آگاه به فرصت‌ها که تمایل بیشتری به راهاندازی کسب و کارهای مستقل دارند، می‌انجامد. افرادی که ویژگی‌های کارآفرینانه آنها برانگیخته می‌شود، اقدام به رفتارهای کارآفرینانه از جمله راهاندازی کسب و کار، ایجاد حرفه برای خود و دیگران و درنهایت ثبت اختصار به نام خود می‌کنند. ون پراغ (۲۰۰۵) در اهمیت تمایل به کارآفرینی بیان می‌کند جمع تمایل و فرصت برای کارآفرینی کفايت می‌کند؛ یعنی افراد زمانی کارآفرین می‌شوند که اولاً^۱ به آن تمایل داشته باشند و ثانیاً فرصت انجام دادن آن را نیز داشته باشند. وی معتقد است اگر افراد تمایل کافی نداشته باشند، قطعاً کارآفرین نمی‌شوند. کوراتکو (۲۰۱۰) نیز اشاره می‌کند تمایل به کارآفرینی یکی از دو عنصر اصلی کارآفرینی (عصر دیگر رفتار کارآفرینی) است. به زعم موریانو و گورگیوسکی (۲۰۰۷) تمایل به کارآفرینی از آن جهت اهمیت دارد که پیش‌بینی کننده و عاملی مؤثر بر رفتار کارآفرینی است. مطالعات انجام شده نشان می‌دهد که رویکرد ویژگی‌های شخصیتی در مقایسه با سایر رویکردهای کارآفرینی رواج بیشتری داشته است (کرازیک و پاویک، ۲۰۱۰). همچنین لینان^۲ (۲۰۰۸) هنچارهای اجتماعی^۳، آموزش کارآفرینی^۴، نگرش به کارآفرینی^۵ و امکان‌پذیری ادراک شده را بر تمایلات کارآفرینانه مؤثر می‌داند. نگرش نسبت به کارآفرینی در پژوهش‌های بسیاری با تمایلات کارآفرینانه مرتبط است. به طور مثال، لینان (۲۰۰۸) در پژوهش خود اثر معنی‌دار نگرش نسبت به کارآفرینی را بر تمایلات کارآفرینانه تأیید کرد. او در پژوهش خود به این نتیجه رسید که هر اندازه افراد نگرشی مثبت به فعالیت‌های کارآفرینانه داشته باشند، بدون شک کارآفرینی را به عنوان امری شدنی و امکان‌پذیر درک می‌کنند. بنابراین، احتمال بیشتری وجود دارد که تمایل کارآفرینانه پایدارتری به وجود آید. اریکسون^۶ (۲۰۰۵) در پژوهش دیگری به این نتیجه رسید که نگرش نسبت به کارآفرینی اثر معنی‌داری بر تمایل کارآفرینانه دارد. وی بیان کرد افرادی که رفتار کارآفرینانه را مطلوب دریافت می‌کنند، نگرشی مثبت به آن دارند و تمایل و نسبیت قوی برای شروع کار و راهاندازی کسب و کار جدید دارند. همچنین سرمایه اجتماعی در پژوهش‌های بسیاری با تمایل کارآفرینانه مرتبط است. این سرمایه‌ها

1. Linon

2. Social Norros

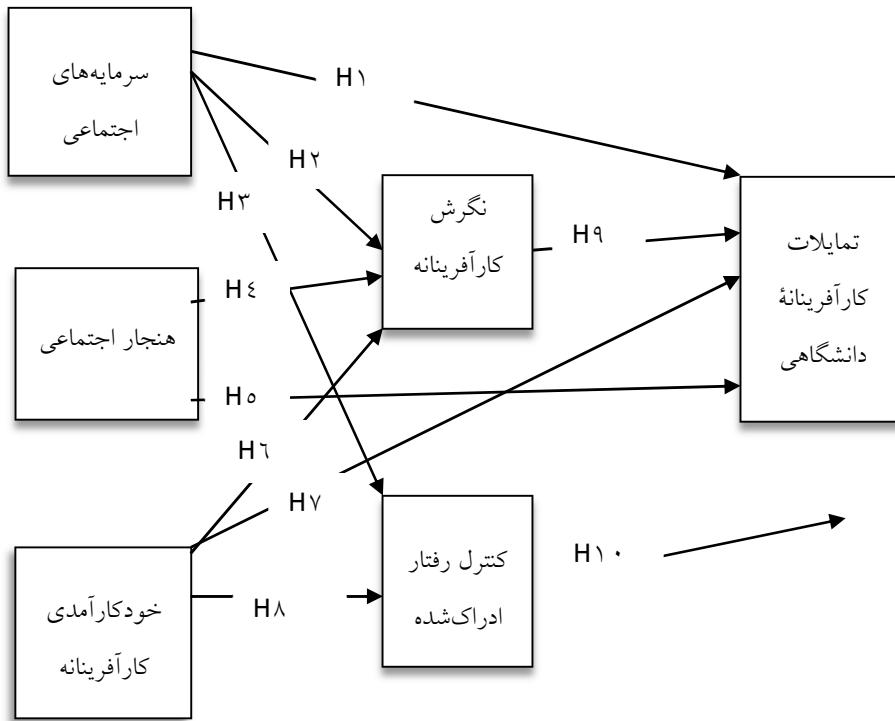
3. Entrepreneurial Education

4. Attitude Toward Entrepreneurship

5. Erikson

تمایلات را برای افراد با کانون کنترل درونی بالا یا جهت‌گیری قوی نسبت به فعالیت کمتر پیش‌بینی می‌کنند. لینان و چن (۲۰۰۶)، سرمایه اجتماعی را بر تمایل و نیت برای راهاندازی کسب و کار کارآفرینانه مؤثر می‌دانند. آنها اظهار می‌دارند که سرمایه اجتماعی بر تمایلات کارآفرینانه اثر معنی‌دار و مستقیم دارند و در جوامعی که کارآفرینی مشروعيت اجتماعی دارد، افراد قصد و نیت بیشتری برای انجام فعالیت‌های کارآفرینانه دارند. در پژوهش‌های پیترمن و کنندی (۲۰۰۳) نیز اثر مستقیم و معنی‌دار تجربیات کارآفرینی بر ادراکاتی مانند مطلوبیت ادراک شده به اثبات رسیده است. یافته‌های دنیل^۱ و همکاران (۲۰۰۹) و آتنینی و همکاران (۲۰۱۱) هم حاکی از آن که میان ویژگی‌های کارآفرینانه از جمله تجربه کارآفرینانه و نگرش کارآفرینانه ارتباط معنی‌دار وجود دارد. استفان^۲ و همکاران (۲۰۱۰)، نیز بر وجود رابطه میان باورهای کنترل رفتارها بر تمایلات کارآفرینانه تأکید کرده‌اند. بررسی‌های حاصل از پژوهش کرازیک و باکوتیک (۲۰۱۰) حاکی از آن است که ویژگی‌های فردی مانند کانون افراد جامعه آنها را انجام دهنند. بنابراین، رعایت کردن هنجار اجتماعی یا سازگاری، همنوایی با جامعه است و در جوامعی که کارآفرینی مشروعيت اجتماعی دارد، به کارآفرینی در نظام آموزشی توجه بیشتری شده و به آن به عنوان مقوله‌ای مطلوب در جامعه نگریسته می‌شود (ماریانو، ۲۰۰۷). با بررسی پیشینه پژوهش و تحقیقات انجام شده، می‌توان دریافت که این پژوهش‌ها در قالب دو متغیر و از نظر روش‌شناسی بسیار محدود صورت گرفته و پژوهش‌های اندکی با در نظر گرفتن متغیرهای روان‌شنختی و اجتماعی با دیدی کلی در قالب مدل علی انجام شده است. با توجه به اینکه کارآفرینی، راهکاری مناسب برای دستیابی به توسعه اقتصادی و ایجاد فرصت‌های شغلی بهشمار می‌رود. حال با توجه به مطالب ذکر شده این پژوهش با هدف ارائه الگوی روابط علی سرمایه و هنجارهای اجتماعی، خودکارآمدی کارآفرینانه و تمایلات کارآفرینانه دانشگاهی با تأکید بر نقش واسطه‌ای نگرش کارآفرینانه و کنترل رفتار ادراک شده در میان دانشجویان دانشگاه پیام نور در قالب مدل علی است که بر اساس این مدل، فرضیه‌های پژوهش (۱۰ فرضیه) نیز در مدل مفهومی شکل (۱) ارائه می‌شود.

1. Daniele
2. Stephan



شکل (۱) مدل مفهومی تحقیق (مدل درونداد)

روش پژوهش

پژوهش حاضر از لحاظ هدف کاربردی و از نظر گردآوری داده‌ها، توصیفی - همبستگی محسوب می‌شود. جامعه آماری این مطالعه شامل ۱۳۰۰۰ نفر از دانشجویان دوره کارشناسی دانشگاه پیام نور شیراز بودند. در این تحقیق، حجم نمونه به وسیله فرمول کوکران ۱۸۳ نفر برآورد شد و نمونه‌ها با روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای انتخاب شدند. گردآوری اطلاعات به روش میدانی با ترکیبی از شش پرسشنامه انتخاب شده‌است. پرسشنامه نگرش کارآفرینانه ماینا (۲۰۰۸)، پرسشنامه هنجر اجتماعی ارج (۲۰۰۶)، پرسشنامه سرمایه اجتماعی ارج (۲۰۰۶)، خودکارآمدی کارآفرینانه شوک و براتیانو (۲۰۰۸)، کترول رفتار ادارک شده شوک و براتیانو (۲۰۰۸) و پرسشنامه تمایلات کارآفرینانه لیبان و چن (۲۰۰۹). مقیاس اندازه‌گیری همه بخش‌های مدل بر اساس مقیاس پنج‌سطوحی لیکرت صورت گرفت.

برای تعیین روایی ابزار اندازه‌گیری و اینکه ابزار مورد استفاده تا چه حد ویژگی‌های مورد نظر در تحقیق حاضر را می‌سنجد، به دو نوع از روایی محتوایی،

سازه استناد شد؛ از آنجا که هر یک از پرسشنامه‌های مورد استفاده در این تحقیق از سوی محققان مختلف به طور مکرر استفاده شده و از نظر متخصصان مربوط مورد تأیید قرار گرفته است. همچنین، سوالات تشکیل دهنده ابزار به طور دقیق متغیرهای مورد نظر در تحقیق را اندازه‌گیری می‌کنند. پس می‌توان با اطمینان خاطر نسبتاً بالایی روایی محتوایی ابزار اندازه‌گیری را تأیید کرد. همچنین با توجه به استاندارد بودن پرسشنامه‌ها برای اطمینان از روایی سازه می‌توان گفت از آنجا که بین متغیرهای مورد استفاده در تحقیق حاضر همبستگی خوبی وجود دارد، ابزار اندازه‌گیری از روایی سازه‌ای مناسبی برخوردار است. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها از روش تحلیل مسیر با استفاده از نرم‌افزار لیزرل ۸/۵۰ و برای تعیین آلفای کرونباخ از نرم‌افزار اس بی اس ۱۸ استفاده شد.

جدول (۱) ضرایب آلفای کرونباخ متغیرها

متغیرها	آلفای کرونباخ
تمایلات کارآفرینانه	۰/۷۸
نگرش نسبت به کارآفرینی	۰/۷۲
سرمایه اجتماعی	۰/۷۴
خودکارآمدی کارآفرینانه	۰/۸۷
هنچار اجتماعی	۰/۸۳
کنترل رفتار ادراک شده	۰/۷۵

یافته‌ها

با توجه به اینکه ابتدا بین پیش‌فرض برای بررسی مدل‌های تحلیل مسیر، بررسی همبستگی متغیرهای است، ماتریس همبستگی بین متغیرهای مورد بررسی قرار گرفته و ضرایب محاسبه شده در ماتریس همبستگی در جدول (۲) ارائه شده است.

جدول (۲) ماتریس همبستگی متغیرهای پژوهش

متغیرها	۱	۲	۳	۴	۵	۶
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی ۱						
نگرش کارآفرینانه	۰/۳۴*	۱				
کترل رفتار ادراک شده	۰/۰۵	۱				
سرمایه اجتماعی	۰/۲۳***	۰/۲۱***	۱			
هنچار اجتماعی	۰/۲۶***	۰/۲۷***	۰/۱۳*	۱		
خودکارآمدی کارآفرینانه	۰/۲۸***	۰/۲۸***	۰/۱۹***	۰/۱۷***	۱	

*P < 0/01 **P < 0/05

با توجه به جدول ۲ می‌بینیم که از میان متغیرهای بروزنزا به ترتیب خودکارآمدی کارآفرینانه (۰/۲۸)، هنچار اجتماعی (۰/۲۶) و سرمایه‌های اجتماعی (۰/۲۳) بالاترین تا پایین‌ترین ضریب همبستگی را با تمایلات کارآفرینی دانشگاهی دارند و همه ضرایب همبستگی در سطح ۰/۰۱ معنی‌دار هستند. نگرش کارآفرینانه (۰/۳۴) و کترل رفتار ادراک شده (۰/۳۲) نیز با تمایلات کارآفرینی دانشگاهی همبستگی دارد و از نظر آماری در سطح ۰/۰۱ معنی‌دار است. ضمناً در ماتریس همبستگی فوق، بالاترین ضریب همبستگی مربوط به نگرش کارآفرینانه و تمایلات کارآفرینی دانشگاهی (۰/۳۴) است.

از آنجا که در این پژوهش هدف بررسی نقش واسطه‌ای و پیش‌بینی کننده متغیرها یعنی برآورد اثرات مستقیم، غیرمستقیم، کل، مقدار α و مقدار واریانس تبیین شده بین متغیرها در مدل است، از روش تحلیل مسیر استفاده شد. جدول (۳) اثرات مستقیم، غیرمستقیم و مقدار α مربوط به متغیرهای پژوهش را نشان می‌دهد.

جدول (۳) برآوردهای ضرایب اثر مستقیم و غیرمستقیم

متغیرها			
برآوردها پارامتر استاندارد شده خطای استاندارد برآورد t			
اثر مستقیم سرمایه‌های اجتماعی بر:			
نگرش کارآفرینانه	۰/۰۳	۰/۱۷**	۲/۶۳
کتrel رفتار ادراک شده	۰/۰۲	۰/۱۱*	۱/۹۹
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۴	۰/۲۴**	۳/۱۵
اثر مستقیم هنجار اجتماعی بر:			
نگرش کارآفرینانه	۰/۰۳	۰/۱۹**	۲/۷۸
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۴	۰/۲۹**	۳/۹۵
اثر مستقیم خودکارآمدی کارآفرینانه بر:			
نگرش کارآفرینانه	۰/۰۴	۰/۲۳**	۳/۷۰
کتrel رفتار ادراک شده	۰/۰۳	۰/۱۲*	۲/۴۲
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۵	۰/۳۲**	۴/۱۲
اثر مستقیم کتrel رفتار بر:			
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۵	۰/۳۶**	۴/۸۹
اثر مستقیم نگرش کارآفرینانه بر:			
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۵	۰/۳۹**	۵/۳۷
اثر غیرمستقیم سرمایه‌های اجتماعی بر:			
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۳	۰/۱۱**	۳/۳۱
اثر غیرمستقیم هنجار اجتماعی بر:			
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۲	۰/۰۷**	۲/۶۰
اثر غیرمستقیم خودکارآمدی کارآفرینانه بر:			
تمایلات کارآفرینی دانشگاهی	۰/۰۳	۰/۱۲**	۳/۲۲

***P < 0/05 ***P < 0/01**

با توجه به اطلاعات مندرج در جدول (۳) اثر مستقیم سرمایه‌های اجتماعی بر نگرش کارآفرینانه، کتrel رفتار ادراک شده و تمایلات کارآفرینی دانشگاهی به ترتیب برابر با ۰/۱۷، ۰/۲۴ و ۰/۱۱ است و با توجه به مقدار شاخص t بهجز متغیر کتrel رفتار ادراک شده

که در سطح ۰/۰۵ بقیه متغیرها در سطح ۰/۰۱ قرار دارند. به علاوه در بررسی اثر مستقیم هنجار اجتماعی بر نگرش کارآفرینانه و تمایلات کارآفرینی دانشگاهی به ترتیب برابر با ۰/۲۹ و ۰/۰۱ و با توجه به مقدار شاخص t در سطح ۰/۰۱ قرار دارند.

در بررسی اثر مستقیم خودکارآمدی کارآفرینانه بر نگرش کارآفرینانه، کترول رفتار ادراک شده و تمایلات کارآفرینی دانشگاهی به ترتیب برابر با ۰/۰۳۲، ۰/۰۲۳ و ۰/۰۳۲ و با توجه به مقدار شاخص t جز متغیر کترول رفتار ادراک شده که در سطح ۰/۰۵ بقیه متغیرها در سطح ۰/۰۱ قرار دارند. به علاوه در بررسی اثر مستقیم کترول رفتار ادراک شده و نگرش کارآفرینانه بر تمایلات کارآفرینی دانشگاهی به ترتیب برابر با ۰/۰۳۶ و ۰/۰۳۹ و با توجه به مقدار شاخص t در سطح ۰/۰۱ قرار دارند. در بررسی اثرات غیرمستقیم سرمایه‌های اجتماعی، هنجار اجتماعی و خودکارآمدی کارآفرینانه بر تمایلات کارآفرینی دانشگاهی به ترتیب برابر با ۰/۰۲۳، ۰/۰۱۳ و ۰/۰۳۲ و با توجه به مقدار شاخص t در سطح ۰/۰۱ قرار دارند.

از دیگر ویژگی‌های تحلیل مسیر مقایسه اثرات کل متغیرها بر یکدیگر، مقایسه اثرات مستقیم با اثرات غیرمستقیم و همچنین اندازه‌گیری میزان واریانس تبیین شده متغیر ملاک از سوی مدل است. بر این اساس در جدول (۴) اثرات مستقیم، اثرات غیرمستقیم، اثرات کل و میزان واریانس تبیین شده متغیرها بر تمایلات کارآفرینانه و واریانس تبیین شده آن گزارش شده است.

جدول (۴) ضرایب استاندارد شده اثرات مستقیم، غیرمستقیم و اثرات کل متغیرها بر تمایلات کارآفرینانه و واریانس تبیین شده آن

متغیرها	برآوردها	اثرات مستقیم اثرات غیرمستقیم اثرات کل	واریانس تبیین شده
به تمایلات کارآفرینی دانشگاهی از:			
	۰/۳۵**	۰/۱۱**	۰/۲۴**
۰/۰۳۲	۰/۰۳۶**	۰/۰۷**	۰/۰۲۹**
	۰/۰۴۴**	۰/۱۲**	۰/۰۳۲**
	۰/۰۳۹**	-	۰/۰۳۹**
	۰/۰۳۶**	-	۰/۰۳۶**

* $P < 0/05$ ** $P < 0/01$

از میان متغیرهای مطرح شده، سرمایه‌های اجتماعی، هنجار اجتماعی و خودکارآمدی کارآفرینانه اثرات مستقیم و غیرمستقیم بر تمایلات کارآفرینانه داشته‌اند. متغیر نگرش کارآفرینانه و کنترل رفتار ادراک شده دارای اثر مستقیم بر متغیر موردنظر بوده است. بیشترین میزان اثر کلی بر تمایلات کارآفرینانه مربوط به خودکارآمدی کارآفرینانه با مقدار ۰/۴۴ و کمترین میزان اثر کلی مربوط به کنترل رفتار ادراک شده و هنجار اجتماعی با مقدار ۰/۳۶ است. ۳۲ درصد از واریانس تمایلات کارآفرینانه از سوی متغیرهای مذکور تبیین می‌شود. برای بررسی برازنده‌گی مدل از شاخص‌های برازنده‌گی استفاده شده است که در جدول زیر ارائه می‌شود.

جدول (۵) مشخصه‌های نکویی برازنده‌گی مدل پیش‌بینی تمایلات کارآفرینی دانشگاهی

مشخصه	برآورد
نسبت مجدد کای به درجه آزادی (χ^2/df)	۱/۸۳
شاخص برازنده‌گی تطبیقی (CFI)	۰/۹۷
شاخص نکویی برازش (GFI)	۰/۹۸
شاخص تعديل شده نکویی برازش (AGFI)	۰/۹۶
جزء براورد واریانس خطای تغیر (RMSEA)	۰/۰۸

بحث و نتیجه‌گیری

در این پژوهش علل و عوامل مؤثر بر تمایل کارآفرینانه دانشگاهی بررسی شد و اثرات مستقیم و غیرمستقیم آنها با یکدیگر و با متغیر ملاک تمایل کارآفرینانه مورد آزمون قرار گرفت. در مدل پژوهش حاضر از مدل‌های تمایل کارآفرینانه و عوامل مرتبط دیگری که هر کدام از نظریه‌ها و مدل‌های دیگر گرفته شده بودند، بررسی شد.

با توجه به تأیید اکثریت، مدل مفهومی پژوهش حاضر مدل بسیار خوبی برای دانشگاه پیام نور در مورد قصد کارآفرینانه دانشگاهی است. نتایج این پژوهش به وضوح، نقش و اهمیت متغیرهای روان‌شناسختی چون خودکارآمدی کارآفرینانه و کنترل رفتار ادراک شده، متغیرهای اجتماعی چون هنجارهای اجتماعی، سرمایه‌های اجتماعی و متغیرهای فردی و شخصی چون نگرش کارآفرینانه را در قصد کارآفرینانه دانشگاهی نشان می‌دهد. علاوه بر این، مدل روابط اساسی بین این متغیرها و متغیرهای مدل‌های قصد کارآفرینانه چون مطلوبیت ادراک شده، امکان‌پذیری ادراک شده و نگرش را مورد بررسی قرار داده و به آن اعتبار می‌بخشد. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که دانشجویان مورد مطالعه تمایلات کارآفرینی بالایی دارند.

نتایج حاصل از تحلیل مسیر نشان داد که سرمایه‌های اجتماعی بر نگرش کارآفرینانه اثر مستقیم و معنی دار دارد که با نتایج مطالعات موریانو و گورگیوسکی (۲۰۰۷) و لینان و چن (۲۰۰۶) همخوانی دارد. هرچه شرایط مطلوبتری در سطح جامعه نسبت به کارآفرینی ایجاد شود، نگرش افراد در مورد شروع کسب و کار کارآفرینانه مثبت خواهد بود. هرچه دولت بتواند شرایط را طوری سازماندهی کند که افراد کارآفرین بتوانند به موفقیت دست یابند، نگرش بقیه افراد جامعه نیز در مورد شروع کسب و کار کارآفرینانه به نوبه خود مثبت خواهد بود. مطلوب بودن جو حاکم برکارآفرینی جامعه منجر به این خواهد شد که افراد به جای اینکه از سوی دولت منتظر شروع کار باشند، خود دست به کار شده و کارآفرینی را شروع کنند و در مجموع، نظر و نگرش خوبی نسبت به شروع کسب و کار کارآفرینانه داشته باشند. اینکه افراد جامعه را وادار کنیم که نگرش و نظر مثبتی نسبت به شروع کارآفرینی داشته باشند، کافی نیست. هرچند این امر از طریق آموزش و برگزاری دوره‌های کارآفرینی استاید و مریبان امکان‌پذیر است. اما زمانی این امر به طور کامل امکان‌پذیر است که موفقیت کارآفرینان در جامعه با حمایت‌های دولت و افراد جامعه نمود خارجی داشته باشند. عامل سرمایه‌های اجتماعی در اینکه هر فرد به این باور برسد که جامعه و افرادی که در آن و کنار او زندگی می‌کنند، از او حمایت می‌کنند، نقش بهسزایی دارد. اگر فرد به جامعه اعتماد کامل داشته باشد، با فراغ بال بیشتری به سمت کارآفرینی می‌رود و در این رابطه از اعتماد به نفس بهتری برخوردار است. زمانی رفتارهای کارآفرینانه در جامعه افزایش می‌یابد که فرد کارآفرین، جامعه و سرمایه‌های آن را حریم امنی برای شروع کسب و کار قلمداد کند و جامعه آینده‌ای امیدوار کننده برای او فراهم کرده باشد. علاوه بر این هنجارهای اجتماعی بر نگرش کارآفرینانه تأثیر مثبت و معنی‌داری داشت. این نتیجه با یافته‌های پژوهش دنیل و همکاران (۲۰۰۹)، آلتینی و همکاران (۲۰۱۱) و لینان (۲۰۰۸) همخوانی دارد. همچنین نتایج پژوهش حاضر نشان داد که خودکارآمدی کارآفرینانه بر نگرش کارآفرینانه اثر مستقیم و معنی‌داری دارد. این نتیجه با نتایج پژوهش‌های کرازیک و پاویک (۲۰۱۰) همخوانی دارد. پیشامدهای کارآفرینی قبلی فرد، خواه مثبت یا منفی و همچنین خانواده و اطرافیان او می‌تواند بر نگرش مثبت یا منفی فرد نسبت به شروع کسب و کار کارآفرینانه مؤثر باشد. بنابراین، فردی که در اطراف خود مخصوصاً در اعضای خانواده، شاهد موفقیت‌های کارآفرینانه باشد، تفکر مثبتی نسبت به این امر خواهد داشت. البته عکس این موضوع نیز صادق است؛ یعنی اگر فرد در اطراف خود و در جامعه شکست‌هایی در مورد کارآفرینی و شروع کسب و کار دیده باشد، نگرش متفاوتی در مورد کارآفرینی و شروع آن خواهد داشت. نگرش کارآفرینانه بر تمایلات کارآفرینانه هم اثر مستقیم و معنی‌دار دارد که این یافته مشابه پژوهش لینان (۲۰۰۸)،

لیان و چن (۲۰۰۶) بود. درک توانایی‌ها و شناخت خوب خود در زمینه کارآفرینی باعث می‌شود که شخص بیشتر به این باور برسد که نسبت به جریان‌های اقتصادی اطراف خود آگاه است، می‌تواند بر آنها تسلط داشته باشد و از این جریان‌ها به نفع خود استفاده کند. اگر شخص به این نتیجه برسد که می‌تواند در کارآفرینی و امور مربوط به آن اعم از کارکردن سودمندانه تحت فشار و استرس موجود، خلق کردن ایده‌ها و محصولات، جدید مقاومت کردن در برابر تغییرات پیش‌بینی نشده تجاری، توانایی تولید محصولات جدید بر اساس نیاز بازار، توانایی عملکرد مناسب به دنبال فرصت‌های پیش‌آمده و موفقیت‌آمیز عمل کند، خواه ناخواه به این نتیجه خواهد رسید که می‌تواند باورهای تحت کنترل خود را عملی سازد و در این فرد تمایل به انجام امور کارآفرینانه افزایش خواهد یافت. باید اذعان داشت که افرادی که رفتار کارآفرینانه را مطلوب دریافت می‌کنند و نگرش مثبتی به آن دارند، افرادی هستند که توانایی در ساخت و ادراک فرصت‌ها را خواهند داشت و افرادی که توانایی تشخیص فرصت‌های کارآفرینانه را داشته باشند، در جایی که دیگران قادر به اینکار نیستند، بدون شک از قابلیت‌های شناسایی فرصت‌های کارآفرینانه آگاه می‌شوند و آن را به همان صورت مطلوب دریافت خواهند کرد. هنگامی که افراد نگرش مثبت نسبت به فعالیت‌های کارآفرینانه داشته باشند، بدون شک کارآفرینی را به عنوان امری شدنی و امکان‌پذیر درک می‌کنند. بنابراین، احتمال بیشتری وجود دارد که تمایل به کارآفرینی پایدارتری به وجود می‌آید و کسب و کار کارآفرینانه ایجاد شود. اینکه نگرش افراد نسبت به کارآفرینی مثبت باشد یا منفی بستگی دارد به اینکه تا چه میزان افراد جامعه از اعتماد به نفس قوی‌تری در باورهای خود در مورد کنترل و اداره امور کارآفرینی برخوردار باشند. با توجه به اینکه نتایج پژوهش نشان داد که هنجارهای اجتماعی بر قصد کارآفرینانه دانشگاهی اثر مثبت و معنی‌داری دارند. از آنجا که هنجارهای اجتماعی در قالب فرهنگ جامعه جای می‌گیرد و هنجارهای اجتماعی حاکم بر جامعه نیز بر کارآفرین تأثیر می‌گذارد؛ بنابراین پیشنهاد می‌شود دانشگاهها و مؤسسات آموزش عالی با ارتقاء فرهنگ کارآفرینی بین دانشجویان، تمایل و قصد بیشتری در جهت توسعه فعالیت‌های کارآفرینانه دانشگاهی به وجود آورند. در این تحقیق، چندین عامل به عنوان عوامل مؤثر بر قصد کارآفرینانه بررسی شد. محققان و دانشجویانی که علاقمند به پژوهش در این زمینه هستند، می‌توانند عوامل دیگری همچون حمایت محیطی، حمایت اجتماعی، امنیت مالی و عوامل ساختاری، نقش ویژگی‌های شخصیتی کارآفرینان از جمله کانون کنترل، تحمل ابهام، نیاز به موفقیت و استقلال را به عنوان علل مؤثر بر قصد کارآفرینانه مطالعه و بررسی کنند.

منابع

- بندیبی، شهرام (۱۳۹۱). بررسی تاثیر آموزش مهارت‌های کارآفرینی بر نگرش دانشجویان نسبت به بازار کار و خودبنداره شغلی (مطالعه موردی: دانشجویان دانشگاه آزاد اسلامی واحد فیروزکوه). *فصلنامه مدیریت*, ۹.
- ربیعی، علی و سرابی، سولماز (۱۳۹۲). بررسی تاثیر سرمایه اجتماعی و ابعاد آن بر کارآفرینی زنان (مطالعه موردی: انجمن زنان مدیر کارآفرین). *فصلنامه مطالعات توسعه اجتماعی-فرهنگی*, ۱ (۴)، ۳۳-۶۸.
- ربیعی، علی و صادقزاده، حکیمه (۱۳۹۰). بررسی رابطه سرمایه اجتماعی بر کارآفرینی. *فصلنامه علمی-پژوهشی رفاه اجتماعی*, ۱۱ (۴۱).
- مردانشاهی، محمدمهردی؛ تاجیک اسماعیلی، عزیزالله و مبارکی، محمدحسن (۱۳۹۳). بررسی استعداد کارآفرینی در دانشجویان ورودی و خروجی دانشگاه‌های دولتی (مورد مطالعه: دانشگاه‌های دولتی مازندران). *توسعه کارآفرینی*, ۷ (۴)، ۷۵۵-۷۷۱.
- نورمحمدی، حمزه‌علی و صفری، فاطمه (۱۳۹۲). معرفی نظام‌های رتبه‌بندی جهانی دانشگاه‌ها و بررسی شاخص‌های این نظام‌ها، نامه سیاست علم و فناوری، ۲ (۳)، ۷۱-۸۶.
- یداللهی فارسی، جهانگیر؛ زالی، محمدرضا و باقری‌فرد، سید مرتضی (۱۳۹۰). شناسایی عوامل ساختاری مؤثر بر توسعه کارآفرینی دانشگاهی؛ مطالعه موردی دانشگاه جامع علمی-کاربردی. *سیاست علم و فناوری*, ۴ (۱).

- Daniel, R. & Gurel, E. Altinay, L. (2009). Tourism student entrepreneurial intentions, *Journal of Management Student*, 19 (1), 9-23.
- Altinay, L.; Lashley, C. & Daniel, R. (2011). The influence of family tradition and psychological traits on entrepreneurial intention, *International Small Business Journal*, 793, 29-38.
- Clark, B. R. (2004). The entrepreneurship university demand and response: theory and practice; *Tertiary Education Management*, Vol. 22.
- Collins, L.; Hannon, P. D. & Smith, A. (2004). Enacting entrepreneurial intent: the gaps between student needs and higher education capability. *Education + Training*, 46 (8/9), 454-463.
- Drennan, D. J., Kennedy & J. Renfrow, p. (2003). Situational factors and entrepreneurial intentions, *Academy of Management*, (1893), 29- 42.
- Engle, R. L.; Dimitriadi, N.; Gavidia, J. V.; Schlaegel, C., Delanoe, S., Alvarado, I., et al. (2010). Entrepreneurial intent: A twelve-country evaluation of Ajzen model of planned behavior, *International Journal of Entrepreneurial Behavior and Research*, 16 (1), 35-57.
- Erikson J. A. (2005). Contemporary approach to entrepreneurship education, *The Emerald Research Journal*, 46: 416-23.
- Kruzic, D. & Pavic, I. (2010). Students' Entrepreneurial Characteristics: Empirical Evidence from Croatia, *the Business Review*, Cambridge, 14 (2), 216-221.

- Linan, F. & Chen, Y. W. (2006). Testing the entrepreneurial intention model on two country sample, *Journal of Experimental Oxtail*, 22, 435-747.
- Linan, F. (2008). *Skill and value perceptions: how do they affect entrepreneurial intention, unpublished manuscript*, department psychology, university of Manchester.
- Maina, R. (2008). Encouraging entrepreneurial intentions the role of university college environment and experiences, *Strategic Management Journal*, 13, 169-188.
- Moriano, J. A. L. & Gorgievski, M. (2007). *Psychology of entrepreneurship: Research and reduction*. UNED, Inc., Spain.
- Muller, S. (2008). Encouraging future entrepreneur the effect of entrepreneurship course characteristic on entrepreneurial intention, *Journal of Applied psychology*, 73 (4), 421-435.
- Nabi, G., & Lin~a'n, F. (2011). Graduate entrepreneurship in the developing world: intentions, education and development. *Education +Training*, 53 (5), 325-334. <http://dx.doi.org/10.1108/0040091111147668>
- Oruch, D. (2006). Factors that facility at intention to venture creation among nascent entrepreneurs. *Entrepreneurship Theory and Practice*, 19 (2), 41-71.
- Ropke, J. (2006). Knowledge mobilization and academic entrepreneurship. *Journal of Entrepreneurship Research*, 1 (1), 33-61.
- Sooke, C. & Batiano, C. (2008). Entrepreneurial intent in a transitional economy: an application of the theory of planed behavior to Romanian students, *Workshop of Entrepreneurship Research*, 23-34.
- Van Praag, M. (2005). *Successful Entrepreneurship: Confronting Economic Theory with Empirical Practice*: Edward Elgar Publishing Incorporated.
- Zeng; Fan qi, Lee; Dennis (2015). An Empirical Study on the Influencing Factors of University Students' Entrepreneurial Intention –A Research Based on the Chinese Nascent Social Entrepreneur. *Journal of Asia Entrepreneurship and Sustainability*, XI (1).